

Supply Chain **Newsletter 1343**
MAGAZINE QUOTIDIENNE

**Messagerie
Sernam en
redressement
judiciaire**

Hier le tribunal de commerce de Nanterre a décidé de placer la société Sernam Services en redressement judiciaire. Une période d'observation de 6 mois a été fixée, durée pendant laquelle l'entreprise devrait poursuivre le cours normal de son activité. Dans un même temps le transporteur et son actionnaire Butler Capital Partners vont rechercher un repreneur susceptible de s'intéresser à un réseau national d'une cinquantaine d'agences disposant d'un portefeuille de 13.000 clients. « *Sernam intéresse plusieurs repreneurs français comme étrangers dont deux avec lesquels des discussions sont déjà très avancées* », indique la direction de l'entreprise. Le nom de SNCF Geodis est celui qui revient le plus souvent et qui constitue jusqu'à ce jour la solution la plus crédible. **JPG**



Financez votre **pool dédié** de conteneurs métal et plastique **sans investissement**

**Immobilier
logistique
Stokomani
s'implante
à Longueil
Saint Marie
(60)**

Dans le cadre du développement de ses activités Supply Chain, Stokomani, société spécialisée dans le déstockage de grandes marques, vient de prendre en location 22.000 m², au sein d'une plate-forme logistique de dernière génération du Parc Paris - Oise situé à Longueil Saint Marie (60) en bordure de l'autoroute A1. Déjà implantée depuis plus de 40 ans dans l'Oise, Stokomani exploite, depuis 2007, 25.000 m² d'entrepôt. Ce nouveau site permettra de doubler la capacité logistique de l'enseigne. Cette plate-forme, propriété d'un fonds géré par LaSalle Investment Management, a été louée dans le cadre d'un bail de 7 ans ferme. Dans cette opération, BNP Paribas Real Estate était conseil des 2 parties. **JPG**



**Immobilier
logistique
Risque
de pénurie
d'entrepôts
dans le nord
de la France**

Conseillé par le cabinet Tostain et Laffineur, Fabry Logistics vient de signer un bail de 9 ans pour la location d'un entrepôt de 22.000 m² sur le Distripôle Lille Métropole d'Houplines. Le bâtiment appartient à la société GE Capital Real Estate. Disposant d'une centaine de collaborateurs et d'une équipe commerciale à la fois locale et internationale avec des bureaux en Angleterre, en Chine et aux USA, l'entreprise propose une formule clé en main qui intègre toute la logistique de ses clients. Pour les étrangers, cela signifie aussi une terre d'accueil qui peut avoir un impact positif sur l'emploi régional, notamment lorsque leurs besoins se développent au delà de la prestation logistique. Dans les 2 ans, Fabry Logistics devrait avoir intensifié ses relations commerciales avec l'Asie, agrandit ses entrepôts de Hong Kong et de Californie pour soutenir son développement lillois avec pour objectif un CA de 15MC en France. Avec cette signature, conséquente en termes de surfaces, Antoine Tostain estime que la région nord entre désormais dans un « cycle de pénurie » d'entrepôts aux normes. L'étude de marché Tostain & Laffineur fait ressortir que dans un rayon de 40 km autour de Lille, seulement 32.000 m² d'entrepôts dernières générations sont immédiatement disponibles pour une demande placée minimale de 100.000 m² par an. « *Le temps est donc venu de redémarrer de nouvelles mises en chantier* » prévient-il. **JPG**



1 février 2012

**L'AGENDA
Supply Chain
MAGAZINE**

FÉVRIER 2012

Mardi 7
Conférence
DYNASYS
Demand &
Supply Chain
Planning Days
« *L'APS
au service de
la Supply
Chain* »
En partenariat
avec
SCMagazine,
BearingPoint,
Cleversys,
Hardis,
Metnext,
MGCM,
Möbius,
Preactor,
Sage, Viseo,
WestMonroe,
Partners
De 9h00
à 17h30
Disneyland Paris



MARS 2012

Mercredi 7
Conférence
APERIA
« *Le
déploiement
international
d'un système
de gestion des
appro-
visionnements* »
Témoignage de
SOMFY et
exposé de
MÖBIUS
Partenaire
SCMagazine
De 8h30 à
12h00
Novotel Paris
La Défense

Judi 8
Petit déjeuner
Supply Chain
organisé par
ORACLE
« *Quels sont
les récentes
pratiques et
les derniers
outils pour
optimiser la
SC
de vos pièces
de rechange ?* »

**Saint-Valentin
Pic d'activité
pour la lingerie**

TNT connaît actuellement un pic d'activité de 30% de ses livraisons sur le secteur de la lingerie... La raison à ce phénomène surprenant ? Le 14 février ! L'expressiste approvisionnera pendant les deux semaines précédant la Saint-Valentin près de 3.000 points de vente en France. « Au total des dizaines de milliers de colis vont être livrés en express en 24h pour permettre aux magasins de proposer chaque jour, l'ensemble de leurs collections », annonce TNT. **JF**

**Manutention
Les chariots
électriques
Yale au salon
Préventica**

Le distributeur Fabre Manutention, présente en ce moment même au salon Préventica de Bordeaux la nouvelle gamme des chariots électriques Yale. Les caractéristiques mises en avant sur ce salon dédié à la prévention des accidents sont : la coupure d'urgence, les accoudoirs doubles permettant une protection optimale en cas d'urgence ou encore le fonctionnement du chariot, uniquement lorsque l'opérateur est assis. Fabre manutention vient d'obtenir le renouvellement de sa certification Mase UIC (certification des bonnes pratiques de sécurité). **JPG**

**Maroc
Aircelle Maroc
certifié Classe A
Oliver Wight**

L'équipementier aéronautique Aircelle Maroc (nacelles, inverseurs de poussée et des composants en matière composite), est la première entreprise marocaine à obtenir la certification Classe A du groupe Oliver Wight. Dans le cadre de cette démarche le niveau de service client de l'industriel aurait dépassé les 98% alors qu'il évoluait généralement entre 70 et 80%. Parallèlement, les niveaux de stocks ont été réduits d'un tiers. L'entreprise aurait reçu une reconnaissance formelle de la part de Rolls-Royce pour ses résultats en termes de respect des dates de livraison (On Time In Full ou OTIF). Les cycles de fabrication ont également été considérablement réduits. Tout cela s'est réalisé dans un temps relativement court : l'entreprise a été certifiée dans les domaines de la planification et du suivi d'exécution à peine 18 mois après le lancement de la démarche avec Oliver Wight. « Les stocks ont été réduits de 7,5 millions d'euros, soit environ 30 000 euros chaque jour ouvré » affirme le responsable Supply Chain, Ludovic Boisramé. « Un des critères clés a été d'attaquer les barrières entre les fonctions. Lorsque les gens ont vu qu'ils travaillaient à partir d'un même jeu de données, il a été facile de voir quelles améliorations pouvaient être apportées et mesurées ». La démarche Classe A est une partie du programme déployé dans l'ensemble du groupe Aircelle, ainsi que dans le groupe Safran (10 milliards d'euros de Chiffre d'affaires et 55.000 personnes) dont Aircelle est filiale. Aircelle Maroc s'est renforcée depuis son ouverture en 2006, avec un chiffre d'affaires passé de 10 à 70 millions d'euros et un effectif actuellement d'environ 450 personnes. Et le Directeur Général, Benoit Martin-Laprade, est déterminé à poursuivre cette progression, tablant sur une croissance de 15% par an dans les 5 prochaines années. **JPG**

